

صفحات اسبوعية متخصصة MONDAY 28/9/2020

الأعمال

اختار مجلس إدارة الشركة المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات مصطفى الفيشاوي قائما بأعمال الشركة خلفا لـ أحمد عارفين الذي تقدم باستقالته، وذلك لحين اختيار رئيس تنفيذي جديد للشركة. وقد قام مجلس الإدارة بتشكيل لجنة لاختيار الرئيس التنفيذي الجديد، علما بأن الشركة ستشهد حركة تغييرات كبيرة في العديد من المراكز الوظيفية بعد تنحية السيد بيومي نائب الرئيس التنفيذي للاستثمار ومغادرة العديد من المسئولين التنفيذيين للشركة في الأونة الأخيرة.

«الوعى التأميني» قضية شائكة تثير قلق صناع التأمين في مصر

علاء الزهيري: نخطط للوصول بمظلة التأمين لتغطى كافة ربوع البلاد بأساليب عصرية ولغة بسيطة ومنتجات متنوعة

أحمد مرسى؛ التأمين التكافلي ساهم بقدر كبير في جذب شريحة كبيرة كانت رافضة للتأمين التجاري

كتب عاطف فهيم:

بمثل غياب الوعى التأميني عن شريحة كبيرة من المصريين مع تحديات أخرى كثيرة وعلى رأسها وباء كورونا وماخلفه من أثار إقتصادية خطيرة طالت معظم إقتصادات دول العالم أحد أهم التحديات التي تعوق إنطلاق صناعة التأمين، وقضية شائكة تؤرق القائمين على هذه الصناعة. «العالم اليوم" حاورت بعض قيادات سوق التأمين وطرحت عليهم عددا من التساؤلات حول الأثار السلبية على صناعة التأمين وكذلك على المجتمع أفرادا ومجموعات ومؤسسات من حراء غياب الوعى التأميني وضعف الثقافة التأمينية وكيفية معالجة هذه القضية بما يعود بالنفع والفائدة على

في البداية، يقول علاء الزهيري رئيس الاتحاد المصرى للتأمين: «تعد قضية غياب الوعى التأمين عن شريحة كبيرة من المصريين قضية شائكة بالفعل, نسعى جميا كقيادات تأمينية في السوق لمعالجتها بأساليب حديثة عصرية وبلغة مبسطة يمكن أن تصل لجميع المصريين بكل يسر بعيدا عن أي تعقيدات فنية أو لغوية. فوصول مظلة الحماية التأمينية لجميع المصريين بما فيهم الذين يعيشون في القرى والنجوع والكفور والمناطق النائية هدف قومي لنا جميعا». وأردف الزهيري قائلا:: «ويمكنني القول بكل أمانة أن الإتحاد المصرى للتأمين بالتعاون مع كافة الشركات العاملة في السوق إستطاع أن يحدث نقلة نوعية كبيرة في هذا المضمار من خلال البرامج التأمينية الجديدة التي تخاطب أصحاب الدخول البسيطة من

المشروعات الصغيرة والمتناهية الصغر من ناحية أخرى، إلى جانب نوعية أخرى من البرامج التأمينية التي تلبي إحتياجات شريحة غير قليلة من المواطنين مثل الفلاحين والحرفيين وأصحاب المعاشات وأرباب العائلات الذين يحتاجون للدعم والمساندة من التأمين فيما يتعلق بمصروفات التعليم لأبنائهم والتى صبحت بالفعل عبئا ماليا على كثير من الأسر حتى المقتدرة منها ، إلى جانب مستقبل الأبناء وخاصة ما يتعلق بزواجهم ي . ومايتطلبه ذلك من أموال كبيرة». وأضاف الزهيري: «نحن نجحنا بالفعل ولكن الدرب ما يزال طويلا, لكننا نملك

جهة في مجال تأمينات الحياة وأصحاب

العزيمة للوصول إلى مانصبوا إليه بدعم ومساندة كافة الأطراف الفاعلة والمؤثرة وعلى رأسها الدولة والمؤسسات والقطاعات الأخرى ذات الصلة وعلى رأسها القطاع المصرفي الذي يعد من وجهة نظرى شريكا أصيلا معنا في الإرتقاء بالمجتمع». ويؤكد رئيس الاتحاد المصري للتأمين في سياق حديثه عن الجهود المبذولة من قبل الإتحاد المصرى للتأمين لنشر الوعى التأميني والثقافة التأمينية بين مختلف شرائح المجتمع بقوله: لايمكننا أبدا أن نغفل دور وسائل الإعلام بتنوعها مابين مقرؤة ومسموعة ومرئية وإلكترونية في دعم قطاع التأمين لتحقيق رسالته وأهدافه المنشودة ، فهى بمثابة جسر عظيم لتوصيل الرسالة التأمينية لكافة المصريين سواء داخل مصر أوخارجها . وكذلك لتوصيل أمالنا وطموحاتنا وكذلك المعوقات التي

تواجهنا لتصل لأصحاب القرار . ويتفق أحمد مرسى رئيس مجلس الإدارة والعضو المندب لشركة مصر

رضا فتحى: القضية لا تكمن في قلة الدخول وإنما القناعة التامة بأهمية التأمين ودوره المؤثر في التنمية









للتأمين التكافلي ممتلكات في الرأي مع ما ذكره علاء الزهيري ويضيف: من المؤكد أن استمرار مشكلة القصور الشديد في الوعى التأميني لدى قطاع كبير من جمهور المتعاملين من أهم المعوقات التي تواجه قطاع التأمين فى مصروتقف حائلاً دون تحقيق أهداف الدولة من الخطة الخاصة بتعبئة المدخرات، فنقص الوعى التأميني لدى المواطنين في السوق المصرية يمثل تحديا حقيقيا يواجه شركات التأمين، ومن المؤكد أيضا أن القائمين على صناعة التأمين والعاملين فيها يبذلون كل الجهود

سياسات واضحة تقوم على التطوير والابتكار لمواجهة تلك المشكلة بمحاورها المختلفة بهدف تحسين الوعى التأميني لـدى المواطن، حيث نشط التأمين التكافلي في الـسـوق المصرى في السنوات العشر الأخيرة بهدف اجتذاب شريحة مـن المجتمع تتشكك في مشروعية بعض أنواع التأمين، كما اتبع القطاع مؤخرا سياسة تقوم على استحداث منتجات تأمينية متناهية اللصغر بهدف الـوصـول لبعض فئات المجتمع من

بالفعل أحد أهم الأسباب وراء ضعف نسبة مشاركة التأمين في الناتج المحلى الإجمالي وكذلك الدخل القومي حيث لا تزيد حاليا عن %1.2 في حين أن هذه النسبة في العديد من الدول العربية تصل

وأضاف مرسي أن تبنى القطاع تبنى

محدودي الدخل، هذا كله بالإضافة إلى تحسين مستوى الخدمات المؤداة من الشركات وإعتبار معيار جودة الخدمة المقدمة للعملاء هو أساس المنافسة بين الشركات في إجتذاب العملاء وليس المنافسةالسعرية.

وبلغة تحليلية تتسم بالعلمية والموضوعية يرى رضا فتحى العضو المنتدب لشركة المهندس للتأمين أن القضية لاتكمن فقط في قلة الدخول ولعل دليلنا في هذا أن لدينا شريحة غير قليلة ولاتعانى مشاكل فيما يتعلق بدخولها ومع ذلك غير مدركة لإحتياجاتها التأمينية, وهذا يعنى من وجهة نظرى أن مظاهر إنخفاض الوعى التأميني في بلادنا كثيرة ومتنوعة ويجب علينا نحن كصناع للتأمين أن نتعامل مع هذه المظاهر المختلفة بأساليب تناسب أسباب هذه

واضاف فتحي أنه على سبيل المثال فإنه أحيانا قد يكون الفرد مدركا لاحتياجه للتأمين لكنه لايعلم أي نوع من المنتجات التأمينية هو في إحتياج إليه, كذلك عدم إهتمام الفرد المتعامل مع قطاع التأمين

بقراءة الشروط والإشتراطات الموجودة بوثيقة التأمين ما قد يتسبب في ظهور مشاكل عديدة مع شركات التأمين, وأيضا عدم الإلتزام بتنفيذ توصيات شركات التأمين عند معاينة الممتلكات المراد تأمينها, إلى جانب أنه في أحيان كثيرة نجد أن العميل يعطى الأولوية المطلقة لسعر التأمين وقيمة القسط بغض النظر عن الخدمة التأمينية المقدمة من خلال الشركة أو المنتج التأميني الذي يفي باحتياجاته من عدمه وأيضا خدمة ما بعد البيع . وإذا تركنا كل ماسبق ذكره

جانبا فسوف نفاجأ بشريحة أخرى من - العمل على زيادة الوعى التأميني المواطنين يتملكها شعوربعدم اهمية لدى الجمهور طبقا لنوع التأمين الذي التأمين، وأن التكلفة التي يدفعونها لشراء يتناسب معهم من خلال عقد الدورات التأمين هي عبء ثقيل يرهق ميزانيتهم. وفيما يتعلق بالمقترحات لمعالحة التدريبية للعاملين بقطاع التأمين وكذا للعاملين بقطاع البنوك، وتوضيح الأنواع هـذه القضية الخطيرة يـرى أحمد التأمينية التي تتناسب مع أنشطتهم مثل حسن درويـش العضو المنتدب لشركة «تأمين الائتمان» و»تأمين الضمان" رويال للتأمين للشئون المالية والإدارية والتخطيط والمتابعة أن شركات التأمين - الابتكار والتطوير في المنتجات وهو ما يعنى بلغة التأمين العمل على ابتكار العاملة في السوق المصرية تعمل معا منتجات تأمينية جديدة تلبى رغبات قطاع على قلب واحد لمعالجة أسباب هذه كبير من العملاء، وكذلك تطوير المنتجات المشكلة الكبيرة والتي يعانى منها السوق منذ سنوات عديدة, وأظن ان معظم

الموجودة بما يتناسب وإحتياجات السوق المصرية، وعدم الإعتماد على المنتجات الندوات والمؤتمرات التى ينظمها الإتحاد المصرى للتأمين لا تخلوا من التوصية بأهمية نشر الوعى التأميني والثقافة - ضرورة استخدام وسائل الإعلا م على تنوعها لتوضيح رسالة التأمين، وكذلك التأمينية. وفي هذا المضما ر يمكننا أن فمن الأهمية إضافة مادة دراسية في نذكر بعض الإقتراحات والحلول لهذه مراحل التعليم المختلفة لتوضيح وتبسيط القضية الشائكة ومنها على سبيل المثال مبادىء ومفاهيم وأهداف التأمين - إ ستغلال الأحــداث والـحـوادث

وأهميته بالنسبة للمجتمع وللاقتصاد الجسيمة وطرح دور التأمين مثل «حادثة القومي . - يجب على شركات التأمين أن تتابع سيارة» أو "حريق قطار» لأن من شأن بشىء من الحزم قياس مستوى خدمةً ذلك أن يخلق بيئة مناسبة وخاصة العملاء بهدف تحقيق السرعة الواجبة مايتعلق بصرف التعويضات والإعلان عنها حتى يمكن أن نمد جسور الثقة مع لمواجهة مشاكل العملاء وإيجاد حلول

ناجزة لمشاكلهم.

ودعا درويش في ختام حديثه الإتحاد المصرى للتأمينبرئاسة علاء الزهيرى لأن يتبنى مؤتمرا وطنيا ينعقد بالأساس لبحث ودراسة وتحليل هذه القضية الخطيرة ووضع أفضل الحلول والمعالجات لها من خلال طروحات ورؤى الخبراء في التأمين والأعلام وعلم الإجتماع والمسؤلين المعنيين, وأظن أن مؤتمرا كبيرا كهذا يجب الإعداد الجيد له ليحقق الأمال المنشودة من جراء إنعقاده.

فى تقرير لهيئة الرقابة المالية:

للتغلب على هذه السلبية التي من شأنها

خلق مناخ غير صحى ما بين العميل

وشركة التأمين، كما أن قضية غياب الوعى

التأميني في مصر والتي نتداول الحديث

عنها منذ زمـن ليس بالقريب تمثل

تراجع عدد شكات خداء المعاينة وتقدي الأضرار وزيادة في المساطة التأمينية



8 شركات بنهاية يونيو الماضى، مقابل 15 شركة مقيدة بسجلات خبراء التأمين الاستشاريين بالهيئة خلال الفترة ذاتها من عام 2019، وأن هذه البيانات منذ بداية تلك الأنشطة حتى تاريخه، مرجعا انخفاض عـدد شركات خبراء المعاينة وكذلك شركات خبراء التأمين الاستشاريين؛ إلى إلغاء ترخيص العديد من الشركات لعدم توفيق أوضاعها وفقاً لأحكام قرار مجلس إدارة الهيئة رقم 193 لسنة 2018.

الاستشاريين من الأشخاص الطبيعيين بلغ

358 خبير بنهاية يونيو 2019، بينما بلغ عدد الخبراء الإكتواريين (أشخاص طبيعيين) 50 فرد، مقابل 49 خبير إكتواري الفترة ذاتها من 2019. وتطرق التقرير لحقل الوساطة التأمينية مبينا بلغة الأرقام أن وسطاء التأمين الأفراد بالسوق المصرى بلغ عددهم نحو 13.3 ألف وسيط بنهاية يونيو من العام الجاري 2020 مقابل 12.75 ألف وسيط بنهاية يونيو من العام الماضي، كما بلغ عدد شركات الوساطة المعتمدة من الهيئة نحو 91 شركة بنهاية يونيو الماضي، مقابل 80 شركة خلال الفترة

% 28.5 بمعدل نمو

- أهمية إستصدار مجموعة من

التأمينات الإجبارية.. وفي هذا الصدد

لابد من مخاطبة الدولة لإصدار تشريعات

جديدة تعمل على إلزام المجتمع بشراء

أنواع من التأمين بشكل إجباري، مثل

إلزام أصحاب وأرباب العمل بشراء تأمين

مسئولية رب العمل نظرا لإرتباطه بحجه

الضرر الواقع على العامل وكذلك مسئولية

المنتجات وغيرها من الأنواع ، وتأمينات

المسئولية المهنية للعديد من أصحاب

1.03 مليار جنيه إجمالي أصول الدلتا للتأمن بنهائة تونيو الماضي



الثاني من العام الجاري 2020 مقابل 418 بنهاية الفترة ذاتها من العام الماضي. أشار تقرير الرقابة المالية أيضا إلى أن شركات خبراء التأمين الاستشاريين انخفضت إلى

كشف التقرير أيضا أن خبراء التأمين

عددهم 367 خبير بنهاية يونيو الماضي، مقابل

كشفت د. عـادل موسى الرئيس التنفيذى والعضو المنتدب لشركة الدلتا للتأمين عن ارتفاع إجمالي أصول الشركة إلى 1.03 مليار جنيه بنهاية يونيو الماضى مقابل 805.2 مليون جنيه بنهاية العام المالي 2019/2018، بمعدل نمو 28.5، وارتفاع اجمالي محفظة استثمارات الشركة إلى 844 مليون جنيه بنهاية العام المالى الماضى 2020/2019، مقابل 661 مليون جنيه بنهاية يونيو 2019.



يجانب الأوعية الإدخارية بالبنوك، بالإضافة إلى الاستثمارات العقارية والأوراق المالية. وكـشـف د. مـوسـى عـن أن الاستثمارات العقارية بلغت 10.78 مليون جنيه بنهاية يونيو الماضي،

الدلتا للتأمين تتوزع بين القنوات

بينما بلغت محفظة استثمارات الشركة عادل موسى في أذون الخزانة حوالي 34 مليون وأوضح د. عادل موسى أن محفظة استثمارات جنيه بنهاية العام المالي الماضي 2020/2019.

اجمالي التعويضات نسبة %1,5.

وتشمل أعمال التأمين البحرى

تأمين الطيران حيث وصل اجمالي

أقساط تأمين الطيران بنهاية أغسطس

الماضي من العام الجاري الي

853,413 دينار مكتتبة من 5 شركات

وبنسبة انخفاض 41.2 عن الفترة

وشهدت أعمال فرع تأمين الحريق

ارتفاعا في الاقساط بنسبة 16,1%

حيث بلغت 45,970,677 دينار نهاية

نفسها من 2019 .

فى تقرير للاتحاد المصري للتأمين:

20 % من صفار المزارعين يتمتعون بتغطية تأمينية عالميًا

شراكات مع مؤسسات عالمية لتقديم منتجات متناهية الصغر للعمالة الزراعية الأقساط، وسهولة تسوية المطالبات.

ذكر تقرير حديث صادر عن الاتحاد المصرى للتأمين برئاسة علاء الزهيري أن أقل من %20 من صغار المزارعين يتمتعون بتأمين لحماية أنفسهم من تأثير الـحـوادث الغير متوقعة وأبرزها الأحوال الجوية القاسية أو تلف المحاصيل بسبب الآفات والأمراض، مضيفا أن المزارعين لم يتمكنوا من الوصول إلى خدمات التأمين القائمة على أساس التعويض والتى تتطلب تقييمات الخسائر على مستوى المزرعة، وقد أدى انخفاض الوعى والمعرفة بالتأمين، بالإضافة إلى ارتفاع تكلفة الأقساط، إلى صعوبة

وكشف تقرير الاتحاد المصرى للتأمين بكل حيادية إلى إغفال شركات التأمين إلى حد كبير صغار المزارعين بسبب تكاليف الترويج لاكتساب العملاء الريفيين وتقديم خدمات لهم في المواقع النائية، مما يجعل المزارعين أقل شرائح العملاء ربحًا في هذه الصناعة، والتغلب على بعض التحديات القائمة على التعويض مثل التكاليف التشغيلية المرتفعة، وتكلفة

اجتذاب المزارعين.

وأشار تقرير الإتحاد إلى أنه على مدى السنوات العشرة الماضية، استخدمت خدمات التأمين تكنولوجيا الهاتف المحمول والأقمار الصناعية لتحويل الخدمات رقمياً، وتعزيز إمكانات توسيع نطاقها، مؤكداً على وجود المزيد من الفرص لمشغلى شبكات الهاتف المحمول لاستخدام تكنولوجيا الهاتف المحمول لتسجيل المزارعين وتحديد مواقعهم، واستخدام الأموال عبر الهاتف المحمول لتحصيل الأقساط وتسوية

ونوه تقرير الإتحاد بموضوعيته إلى أن شركات التأمين تواجه مجموعة من التحديات المختلفة بدءًا من قلة توافر البيانات التاريخية والحالية الخاصة بالطقس، وصعوبات توفير خدمات تأمين معينة مثل التأمين القائم على انتاجية المنطقة دون دعم حكومي ليتمكنوا من توزيع خدماتهم بكفاءة.

وللتغلب على التحدى المتمثل في ندرة بيانات الطقس واستكمال مصادر البيانات الحالية، مثل بيانات

الأقـمـار الصناعية عن بعد، أوضح تقرير الإتحاد أن لدى مشغلي شبكات الهاتف المحمول فرصة لستخدام المحطات كقاعدة لتحديد مواقع محطات الطقس الآليه وبيانات ربط الموجات الدقيقة من شبكات المحمول لرصد نزول الأمطار.

خطة تطوير التأمين الزراعي في مصر

وفى بارقة أمل أكد التقرير أن الإتحاد المصرى للتأمين في إطار جهوده الداعمة للدولة فيما يتعلق بنشر مظلة التأمين وجـذب شرائح جـدد وفـى القلب منهم شريحة العمالة الزراعية، ودعم الشركات من جهة أخرى سيقوم بإبرام العديد من الشراكات قبل نهاية هذا العام مع واحدة من كبري شركات وساطة إعادة التأمين في الهند والتي لها خبرة كبيرة فى مُجالُّ التأمينات الزراعية وسيتم التركيز على تقديم التغطيات التأمينية متناهبة الصغر للمزارعين في مصر بالإضافة الى الشراكة مع واحدة من كبري شركات إعادة التأمين في العالم

في نفس المجال.

بصفقة التأمين على أصول هيئة الاستثمار يشهد سوق التأمين بمصر في الوقت الراهن منافسة شرسة وغير مسبوقة بين شركات تأمينات الممتلكات والمسئوليات للفوز بالمناقصة المطروحة للتأمين على أصول وممتلكات هيئة الإستثمار والمناطق الحرة بإجمالي مبالغ تأمينية تقدر بنحو 1.3 مليار جنيه، وقد بلغ عدد الشركات التي دخلت دائرة المنافسة نحو 7 شركات وهي جي أي جي للتأمين - مصر، والمصرية للتأمين

بمبالغ تقدرب 1.3 مليار جنيه:

منافسة شديدة بين شركات المتلكات للفوز

التكافلي ممتلكات، ووثاق للتأميّن التكافّلي - مصر، وبيت التأمين المصري لسعودي، وقناة السويس للتأمين، والمهندس للتأمين، ومصر للتأمين التكافلي تتضمن وثيقة التأمين التي تسعى هيئة الإستثمار لاعتمادها مع الشركة الفائزة بالمناقصة تغطية جميع الأخطار التي تتعرض لها ممتلكات هيئة الاستثمار ومكاتبها ومحتوياتها، شاملة على أخطار الحريق، والسطو، بجانب الأخطار الإضافية ممثلة في الأخطارالطبيعية، والإنفجا، وإصطدام مركبا، وانفجار مواسير المياه العذبة.

ير. كما تتضمن الوثيقة كذلك تغطية أسطول السيارات التابع للهيئة ضد أخطار لسيارات التكميلي شاملة الهلاك، والتلف الناتج عن أخطار التصادم، والإنقلاب، والحريق، والسطو، والسرقة، بجانب المسئولية المدنية.



% 5.6 بنموا في محفظة أقساط الطبي.. والحياة ب% 1.4 أعلن الاتحاد الأردني للتأمين برئاسة المهندس ماجد سميرات في

تقرير حديث صادرعن دائرة الدراسات والتدريب بالاتحاد بشأن أداء قطاع التامين بالمملكة بنهاية أغسطس الماضى عن حدوث إنخفاض في أقساط التأمين المكتتبة بنسبة %1.6 حيث وصل إجمالي الأقساط الي مبلغ 407,88 مليون دينار مقارنة بـ 414,39 مليون دينار بنهاية أغسطس 2019، وانخفاض في التعويضات حيث انخفض إجمالي التعويضات المدفوعة بنهاية أغسطس الماضي إلى مبلغ 260,97 مليون دينار, وبنسبة %15 مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي والتي سجلت تعويضات تقدر بنحو

وفيما يتعلق بالتأمين التكافلي فقد حقق التأمين التكافلي في الأردن بنهاية أغسطس الماضى أجمالي أقساط يقدر بنحو 46,5 مليون دينار مقارنة بـ 47 مليون دينار في الفترة نفسها من العام الماضى 2019 وبنسبة إنخفاض وصلت %1,1.

306,95 مليون دينار.

وسددت شركات التكافل بالأردن _ وعددها شركتين فقط _ تعويضات بنهاية أغسطس 2020 تقدر بنحو



407.8 مليون دينار حجم أقساط السوق الأردني بنهاية أغسطس الماضي

أغسطس الماضي، كما ارتفع حجم 28,8 مليون دينار محققة بنسبة إنخفاض بلغت %13.3 مقارنة بــ التعويضات المدفوعة للفرع إلى مبلغ 18,601,140 دينار نهاية أغسطس 33.2 مليون دينار تعويضات مسددة الماضى مقارنة بـ 15,654,799 دينار عن نفس الفترة من العام الماضي 2019 بنسبة إنخفاض قدرها 33.3%. وعن فروع التأمين الأخرى .. كشف ماجد سميرات عن حجم أقساط التأمين البحرى قائلا: بلغت أقساط التامين البحري نهاية أغسطس الماضي 12,002,062 دينار مقارنة بـ 12,235,960 دينار عن الفترة نفسها من العام الماضى 2019

24,1%، حيث شكلت حصة الفرع من

بنسبة ارتفاع بلغت %18,8. وعـن تأمين المركبات الشامل بنوعيه «الإلـزامـي والتكميلي» قال سميرات: طبقا لتُقرير الإتحاد فقد انخفضت أقساط فرع تأمين المركبات بنوعيه «الالزامي والتكميلي» بنسبة دينار في 31 / 8 / 2020 مقارنة بـ 158,635,964 دينار في 31 / 8 وبنسبة انخفاض قدرها %1.9 في 2020 مقارنة مع 5,154,479 دينار لعام 2019 وبنسبة انخفاض وصلت

الائتمان حيث قال سميرات أن أعمال

وتطرق تقرير الإتحاد لتأمين